

FABA SA na targach DREMA

Sprzyjający klimat do rozmów

FABA SA postawiła w tym roku na stworzenie na swoim stoisku jak najlepszych warunków do prowadzenia rozmów i nawiązywania przyjaźni. Strategia się sprawdziła. Zarówno dotychczasowi, jak i nowi klienci z przyjemnością odwiedzali stoisko przedsiębiorstwa. O tegorocznej obecności w Poznaniu opowiada Artur Pęcherzewski, członek zarządu i dyrektor techniczny w firmie FABA SA.



Goście targowi mogli zapoznać się z naszymi innowacjami konstrukcyjnymi oraz technologicznymi.

Fot. Alicja Bagnucka

Alicja Bagnucka: Jak wyglądało Państwa stoisko w trakcie tegorocznych targów DREMA?

Artur Pęcherzewski: W tym roku zale-

żało nam na zaprezentowaniu naszej firmy pod kątem prestiżowym. Nie jest możliwe, aby co roku pokazywać spektakularne nowości. Oczywiście

takowych na stoisku nie zabrakło. Goście targowi mogli zapoznać się z naszymi innowacjami konstrukcyjnymi oraz technologicznymi. Jednak tym razem nastawiliśmy się na to, aby jak najlepiej ugościć osoby, które nas odwiedzały i stworzyć jak najlepsze warunki do spokojnej rozmowy. Jest to dla nas szczególnie wydarzenie, ponieważ stwarza ono możliwość spotkania się z naszymi odbiorcami w większym gronie, co na co dzień nie zawsze jest możliwe. Dzięki temu możemy rozmawiać z klientami nie tylko o produktach, ale również o tym, co dzieje się na rynku. Przygotowując się na jak najlepsze przyjęcie gości, w tym roku maksymalnie zwiększyliśmy także obsługę targowego stoiska oraz stolików. Postawiliśmy na polepszenie komunikacji, podtrzymywanie relacji i przyjaźni oraz stworzenie dobrego klimatu do rozmów biznesowych. Na targi przyjechali również technolodzy i konstruktorzy, którzy służyli informacją dla odwiedzających. Mogli także zobaczyć jakie maszyny zaprezentowano na targach i jakie są obecnie trendy na rynku w zakresie narzędzi. Jesteśmy przekonani, że przeprowadzone przez nich rozmowy oraz wymienione doświadczenia zapoczątkują w przysz-

ści. Schłodna prezentacja narzędzi oraz otwartość zachęciły także nowe firmy, które jeszcze nas nie znały i z przyjemnością rozpoczęły dialog na temat naszych wyrobów.

Chcielibyśmy przy tej okazji wspomnieć o nagrodzie Acantus, którą dostaliśmy w tym roku w trakcie targów DREMA. Otrzymał ją nasz kierownik od rektora Akademii Sztuk Pięknych za nasze stoisko i stworzenie sprzyjającego klimatu biznesowego oraz wystawienniczego.

Alicja Bagnucka: Jak obecnie wygląda obsługa klienta w Państwa firmie?

Artur Pęcherzewski: Posiadamy cztery hurtownie fabryczne na terenie całego kraju, w których pracuje minimum trzech handlowców obsługujących lokalne firmy. W każdym z tych miejsc posiadamy dodatkowo serwisy narzędzi, co jest bardzo ważne dla klientów, którzy cenią szybkie i profesjonalne ostrzenie. Dodatkowo w Pile oraz Lublinie oferujemy serwisy narzędzi diamentowych. Zdajemy sobie sprawę z tego, że przestoje dla zakładów powodują straty, dlatego staramy się zrobić wszystko, aby zminimalizować konieczne przerwy w ich pracy. Obsługą dużych i kluczowych odbiorców

zajmują się w naszej firmie wyspecjalizowani, doświadczeni i bardzo dobrze wykształceni handlowcy z ponad 15-letnim stażem. Wszyscy nasi pracownicy są sukcesywnie i regularnie szkoleni, tak aby zaoferować jak najlepszą obsługę dla naszych odbiorców.

Alicja Bagnucka: Jakie są obecnie plany firmy FABA?

Artur Pęcherzewski: Jesteśmy obecnie w trakcie budowy dużej hali produkcyjnej. Inwestujemy w różnorodne urządzenia zrobotyzowane, bowiem jest to właściwy kierunek przy ciągłym wzrastającym koszcie pracy. Cena materiału może w minimalnym zakresie być negocjowana, jednak wynagrodzenie dla pracownika jest stałym kosztem, którego nie da się pominąć. Chcąc oferować jak najlepsze wyroby, jednocześnie w dobrej cenie, stawiamy obecnie na automatyzację produkcji.

Alicja Bagnucka: Co nowego pojawiło się w zakresie Państwa produktów?

Artur Pęcherzewski: Rozwijamy szeroką gamę narzędzi do złącz, którą już od kilku lat promujemy. Proponujemy obecnie nową gamę narzędzi do złącz klinowych, ponieważ firmy produkujące maszyny tworzą coraz bardziej



Wyroby marki FABA S.A. trafiają na rynki całej Europy, a także do takich krajów, jak: Stany Zjednoczone, Chile, Nowa Zelandia, Australia i Indie. Fot. Alicja Bagnucka



Firma FABA S.A. otrzymała nagrodę Acantus oraz uznanie od rektora Akademii Sztuk Pięknych za stoisko i stworzenie sprzyjającego klimatu biznesowego oraz wystawienniczego. Fot. Alicja Bagnucka

wydajne urządzenia. Są one szybsze, dlatego też narzędzia skonstruowane pięć lat temu nie są w stanie sprostać wymogom stosowanych obrabiarek. Naszym celem jest projektowanie coraz bardziej wydajnych narzędzi, z większą liczbą zębów, a także z bardziej żywotnym ostrzem. Dzięki temu takie narzędzie jest w stanie pracować dłużej nawet kilkanaście zmian. Stale pracujemy nad tymi narzędziami i posiadamy wyspecjalizowane obrabiarki do ich wykonania.

Alicja Bagnucka: Skąd biorą się pomysły i potrzeby na nowe narzędzia?

Artur Pęcherzewski: Bardzo ważna jest obserwacja rynku. Nasz pracownik, który odwiedza klienta, sprawdza z jakich maszyn on korzysta. Nie siedzimy w biurze, ale oglądamy zakład oraz zastosowane maszyny i narzędzia. Jeśli widzimy nowoczesne maszyny, których nie znamy, od razu zasięgamy informacji o nich i staramy się na bieżąco obserwować zachodzące na rynku zmiany. Te in-

formacje pozwalają potem wytwarzać odpowiednie narzędzia, potrzebne w różnorodnych produkcjach. Musimy działać szybko i mieć już w ofercie te narzędzia, po które odbiorcy mogą dopiero zgłosić się w przyszłości. Nasi handlowcy mają ścisły kontakt z 15 konstruktorami z FABY i kilkunastoma współpracującymi technologami, którzy tworzą nowe rozwiązania, we wszystkich możliwościach konstrukcyjnych i technologicznych. To musi się ze sobą zająć, ponieważ niejednokrotnie na jedną obrabiarkę zakładamy zarówno piły, głowice formatujące, a także głowice kształtowe.

Alicja Bagnucka: Co jeszcze mogliśmy zobaczyć w tym roku na stoisku?

Artur Pęcherzewski: W trakcie tegorocznej DREMY zaprezentowaliśmy także bardzo ciekawe rozwiązania w zakresie narzędzi diamentowych, które rozwijają się bardzo dynamicznie. Wprowadziliśmy niedawno na rynek również dużą grupę narzędzi z mocowaniem hydraulicznym, z dokładnością poniżej

0,01 mm, co także zaprezentowaliśmy w tym roku w Poznaniu. Odwiedzający mogli zobaczyć narzędzia frezerskie pracujące z prędkością posuwową nawet 400 - 500 metrów/minutę. Są to rozwiązania, które bardzo często eksportujemy zarówno na rynki europejskie, jak i pozaeuropejskie.

Alicja Bagnucka: Dokąd, poza rynkiem krajowym, trafiają Państwa narzędzia?

Artur Pęcherzewski: Nasze wyroby trafiają na rynki całej Europy, a także do takich krajów, jak: Stany Zjednoczone, Chile, Nowa Zelandia, Australia i Indie. Te zagraniczne kontakty nawiązaliśmy głównie dzięki wystawiennictwu na targach LIGNA w Hanowerze. Dodatkowo zaprezentowaliśmy się w tym roku oraz ubiegłym w: Atlancie, Rumunii, Brazylii i Turcji. Wystawiennictwo umacnia naszą markę i sprawia, że jesteśmy wiarygodnym partnerem. Nasz udział eksportu z roku na rok rośnie coraz bardziej.

Alicja Bagnucka: Dziękuję za rozmowę.

Więcej mieszkań z drewna

Nowi partnerzy w rządowym projekcie „Budownictwo drewniane”

Minister Środowiska Henryk Kowalczyk 26 września podpisał porozumienie o współpracy w ramach projektu strategicznego „Budownictwo drewniane” ze stowarzyszeniami, które będą merytorycznie wspierać koncept. Wydarzenie miało miejsce w Halinowie, gdzie powstaje żłobek budowany w technologii drewnianej.

Opr. (al)



Rząd deklaruje, że chce aktywnie wspierać rozwój budownictwa drewnianego w Polsce.

Fot. materiały prasowe

Nowymi partnerami w projekcie strategicznym są: Stowarzyszenie Energooszczędne Domy Gotowe i Stowarzyszenie Centrum Drewna w Czarnej Wodzie. Na mocy porozumienia stowarzyszenia deklarują m.in. dzielić się posiadaną wiedzą i doświadczeniem w zakresie budownictwa drewnianego.

- Chcemy wspierać rozwój budownictwa drewnianego zarówno przez wzgląd na realizację polityki klimatycznej, jak i konieczność zaspokojenia potrzeb mieszkaniowych Polaków

- mówi minister środowiska.

Miejsce podpisania dokumentu nie jest przypadkowe. W Halinowie, dzięki dofinansowaniu z programu Maluch+, powstaje żłobek wykonany w technologii modułowej drewnianej.

- Budownictwo drewniane oferuje wiele rozwiązań zwiększających efektywność energetyczną budynków i obniżających koszty ich eksploatacji. Drewniane domy są niedrogi w utrzymaniu, ciepłe, bezpieczne i ekologiczne. Ta technologia sprawdza się nie

tylko w budownictwie mieszkaniowym, ale również przy tworzeniu budynków użyteczności publicznej - zapewnia minister Kowalczyk.

Żłobek będzie wykonany z gotowych elementów wyprodukowanych w zakładzie i dostarczonych na plac budowy. Placówka przeznaczona jest dla 100 dzieci w wieku od 1 do 4 lat. W budynku zaprojektowano cztery sale zabaw z węzłami sanitarnymi, pokój do spania, szatnię oraz część administracyjną z gabinetem pielęgniarki.

Andrewpol
ZAKŁAD DRZEWNY
ANDREWPOL
Hajnówka, ul. Woskowa 9
Tel. 85 / 683 46 38 faks 85 / 683 46 39
parkiety@andrewpol.com.pl, www.andrewpol.com.pl

oferuje:
**parkiety, schody,
deska parkietowa**

KUPIMY FRYZY SUROWE

SPRINGER

PRZEWAGA
DZIĘKI WYDAJNOŚCI

Nr.1



Światowy lider innowacyjnych koncepcji dla przemysłu drzewnego.

Tomasz Hejman

Przedstawiciel handlowy | Sales

tomasz.hejman@springer.eu | T +48 660 444 576 | F +43 4268 2581-45



Springer Maschinenfabrik GmbH | office@springer.eu | www.springer.eu
Hans-Springer-Strasse 2 | A-9380 Friesach | T +43 4268 2581-0 | F +43 4268 2581-45

JKF
POLSKA

OFERUJEMY:
FILTRY, WENTYLATORY,
CYKLONY, ŚLUZY



JKF Polska Sp. z o.o.
Berzyna 81
64-200 Wolsztyn
POLSKA

Tel.: +48 68 347 07 00
Fax: +48 68 384 53 38
e-mail: info@jkfpolska.pl
http://www.jkfpolska.pl

